



Rund um die Uhr vom Besten verpflegt

„roseverpflegt“ macht es möglich! Unser vielfältiges und trendiges Angebot an Zwischenverpflegung erfüllt Wünsche von tausenden Mitarbeitenden.

Wir sind ein junges, dynamisches, schweizerisches Familienunternehmen mit grossem Know-how. Als kundenorientiertes Unternehmen suchen wir zur Verstärkung unseres Verkaufsteams per sofort oder nach Vereinbarung eine

## Verkaufspersönlichkeit

Sie sind eine überzeugende Persönlichkeit mit unternehmerischem Flair, initiativ, dynamisch, abschlussstark und verantwortungsbewusst. Belastbarkeit, Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick sind weitere Attribute, die Sie auszeichnen. Das Verkaufen macht Ihnen Freude und mit viel Enthusiasmus und Argumentationsstärke verkaufen Sie unsere erfolgreichen Dienstleistungen am Markt.

### Ihre Aufgaben

Im Mittelpunkt steht der **Aufbau von Neukunden** im Kanton **Aargau**. Mit unseren anspruchsvollen Kunden vereinbaren Sie Termine, führen umfassende Beratungsgespräche bis hin zum Vertragsabschluss. Sie erstellen Ihr eigenes Gebietsbudget, Ihren Forecast und führen selbständig das Offertwesen.

### Unsere Anforderungen

Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung, sowie über Verkaufs-/Akquisitions und Vertriebserfahrung. Verkaufsflair, Teamfähigkeit, Ausdauer und eine positive Grundeinstellung sind weitere Voraussetzungen. Sie wissen fachlich wie menschlich zu überzeugen, und sind es gewohnt, mit Initiative, Durchsetzungsvermögen und hohem Einsatz die vorgegebenen Ziele zu erreichen. Ihr Alter liegt zwischen 25 und 35 Jahre und Sie besitzen gute EDV-Kenntnisse von MS-Office (Word/Excel). Ihr Wohnort befindet sich im Kanton **Aargau!**

Wir suchen einen „Macher“ mit grosser Eigenverantwortung.

Gerne erwarten wir Ihre schriftliche oder elektronische Bewerbung mit Foto und Lebenslauf. (Sollte das Profil nicht den oben erwähnten Anforderungen entsprechen, werden diese nicht beantwortet)